


PROGRAMA DE PÓS-GRADUAÇÃO EM ADMINISTRAÇÃO – PPA	
	UNIVERSIDADE ESTADUAL DE MARINGÁ – UEM Centros de Ciências Sociais Aplicadas - Departamentos de Administração Av. Colombo, 5.790 – Zona 07 – 87020-900 – Maringá – Pr. – Fonefax: (44) 3261-4976 / 3261-4941

PLANO DE ENSINO

CARGA HORÁRIA	CRÉDITOS	CÓDIGO	SEM./ANO
60 H/A	04	DAD4069	2/2011

DISCIPLINA: Competitividade, Estratégia e Arranjos Produtivos
PROFESSOR: José Paulo de Souza

<p>EMENTA: Discussão dos conceitos relacionados à competitividade e sua relação com as estruturas de governança e formas de organização e a integração vertical e horizontal, fundamentada nos pressupostos da Nova Economia Institucional e teorias relacionadas.</p>
--

<p>OBJETIVOS:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Apresentar e analisar os conceitos relacionados aos arranjos produtivos e sua forma de organização; • Discutir os modelos e mecanismos de coordenação e governança presentes nos estudos das firmas; • Identificar e analisar os fatores influenciadores de produtividade e competitividade em sistemas operacionais e o contexto de interdependência, fundamentado na Nova Economia Institucional.
--

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO:

- 1 Limites para as organizações
 - 1.1 Fronteiras horizontais e verticais
 - 1.2 Posicionamento estratégico: análise pela teoria da organização Industrial

- 2 Papel das instituições na estrutura das organizações e em sua dinâmica operacional e competitiva

- 3 Estruturas de governança e organizações
 - 3.1 Direitos de propriedade e organização horizontal e vertical
 - 3.2 Contratos e estruturas
 - 3.3 Integração vertical e as teorias: ECT, ECM e RBV

- 4 Arranjos complexos e formas de organização

BIBLIOGRAFIA:**BÁSICA:**

ALCHIAN, A. *The base of some recent advances in the theory of management of the firm.* *Journal of Industrial Economics.* P. 30-41, 1965.

ARGYRES, N.; ZENGER, T. Capabilities, transaction costs and firm boundaries: a dynamic perspective integration. School of management, Boston University, June, 2008.

BARZEL, Y. *A theory of organizations: to supersede the theory of the firm. (preliminary),* 2001.

BARZEL, Y. *Economic analysis of property rights.* Cambridge University Press. 1997.

BARZEL, Y. *Organizational forms and measurement costs.* *Journal of Institutional and theoretical Economics,* p. 357-373, 2005.

BARZEL, Y. *Property rights in the firm.* In: McChesney Eds. Princeton University, 2003.

COASE, R. H. *The nature of the firm.* *Economica N. S.* p. 386-405, 1937.

COASE, R. H. *The problem of social cost.* *Economica N. S.* p. 386-405, 1937.

FARINA, Elizabeth M. M. Q. Regulamentação, política antitruste e política industrial. In: FARINA, Elizabeth M. M. Q. ;AZEVEDO, P. F.; SAES, M. S. M. (Org.). *Competitividade: mercado, estado e organizações.* São Paulo: Singular, p. 115-162, 1997.

FARINA, Elizabeth M. M. Q.; ZYLBERSZTAJN, Décio. *Strictly coordinated food-systems: exploring the limits of the Coasian firm.* *International Food and Agribusiness Management ,* p. 249-265, 1999.

FOSS, K.; FOSS, N.J. The next step in the evolution of the Resource Based View: integration with transaction cost economics. Working paper, 2004.

GRANDORI, A. A network approach to organization design. Wp. Bocconi, Milão, 2005.

HART, O.; MOORE, J. Property rights and the nature of the firm. *JPE,* December, p. 1119-1158, 1990.

JOSKOW, P. L. *The new institutional economics: alternative approaches.* *Journal of Institutional and Theoretical Economics,* p. 2480249, 1995.

KLEIN, B.; CRAWFORD, R. G.; ALCHIAN, A. A. Vertical integration, appropriable rents and the competitive contracting process. *Journal of Law and Economics,* v. 21, 1978.

MENARD, C. The enforcement of contractual arrangements. NIE Meeting, Saint-Louis, septembre, 1997.

NORTH, D. C. *Understanding the process of economic change.* Princeton University Press, 2005.

NICKERSON, J.; ZENGER, T. R. A knowledge-based theory of the firm. Washington University: Saint Louis, 2004.

SCHERER, F. M. Industrial market structure and economic performance. Rand McNally & Company, Chicago, 1970.

TEECE, D. J.; PISANO, G.; SHUEN, A.; Dynamic capabilities and strategic management. University of California, Berkeley, 1992.

TIROLE, O. *Industrial organization: the theory of the firm*. P. 15-56, 1993.

WILLIAMSON, Oliver E. *The economic institutions of capitalism: firms, markets, relational contracting*. New York: New York Press, 1985.

ZYLBERSZTAJN, Decio. *Measurement costs and governance: bridging perspectives of transaction cost economics*. In: International Society for the New Institutional Economics – ISNIE, Barcelona-Espanha, 2005b.

ZYLBERSZTAJN, Decio. Papel dos contratos na coordenação agro-industrial: um olhar além dos mercados. In: Congresso da Sociedade Brasileira de Economia e Sociologia Rural, XLIII, 2005, Ribeirão Preto. *Anais...* Ribeirão Preto, 2005a.

COMPLEMENTAR:

AZEVEDO, Paulo Furquim. Nova economia institucional: referencial geral e aplicações para a agricultura. *Agric. São Paulo*, p. 33-52, 2000.

CHEUNG, S. N. S. *The theory of share tenancy*. The University of Chicago Press, 1969.

FARINA, Elizabeth M. M. Q.; ZYLBERSZTAJN, Décio. Organização das cadeias agroindustriais de alimentos. In: ENCONTRO NACIONAL DE ECONOMIA, 20., 1992, Campos de Jordão. *Anais...* São Paulo, 1992. p. 189-207.

GAMA, M. M. A prática da defesa da concorrência no Brasil: uma análise econômica do CADE. *Revista do Ibrac*, São Paulo, v. 13, n. 1, p. 169-190. 2006.

MACNEIL, I. R. *Contracts: adjustments of long-term economic relations under classical, neoclassical, and relational contract law*. *Northwestern University Law Review*, p. 854-906, 1978.

OLIVEIRA, G. ; RODAS, J. Direito e economia da concorrência. São Paulo: Renovar, 2004.

PONDÉ, João Luiz S. P. de Souza. Coordenação e aprendizado: elementos para uma teoria das inovações institucionais nas firmas e nos mercados. Campinas, 1993. (Dissertação – Mestrado em Economia – UNICAMP).

MACNEIL, I. R. *The many futures of contract*. *South California Law Review*, p. 691-816, 1974.

WILLIAMSON, Oliver E. *The mechanism of governance*. Oxford University Press. New York, Oxford, 1996.

ZYLBERSZTAJN, Decio; SZTAJN, Rachel. Economia dos contratos: a natureza contratual das firmas. In: ZYLBERSZTAJN, Decio; SZTAJN, Rachel (Org.) *Direito e Economia: análise econômica do direito e das organizações*. Rio de Janeiro: Elsevier, p. 102-112, 2005.